

По новому формату: **Евразийский Клуб проектных менеджеров г. Алматы** решил возобновить апробированный ранее формат встреч для мероприятий - Нерд найт [www.wikipedia.org/wiki/Nerd\\_Nite](http://www.wikipedia.org/wiki/Nerd_Nite)

- это 2-3 презентаций на одну проектную тему по 15-20 минут. Реальные Бизнес кейсы - каждый с обсуждением

. Мероприятие проводится под эгидой Лаборатории Пути Нестора Комарницкого при Caspian Business School при Caspian University.

Приглашает Вас в **18:30 в четверг 23.04.2026 г. Алматы, Проспект Достык 85а, Caspian University, - 1 этаж, аудитория 011**

Ссылка на карту <https://clck.su/iXzAO>

### Повестка мероприятия:

**1. Бизнес-кейс: "Использование ИИ для повышения продаж в компаниях Казахстана"** . Проводит **Нестор Комарницкий**, Основатель Лаборатории Пути Нестора Комарницкого, руководитель стратегических проектов и консультант по цифровой трансформации с многолетним опытом модернизации продаж, бизнес-процессов, ИТ-управления и корпоративных систем в крупных промышленных, финансовых, сервисных и ИТ-организациях Казахстана и за его пределами.

**2. Бизнес-кейс: "Эмоциональный интеллект. Распознавание подлинных намерений людей в бизнесе, продажах и не только".** Спикер **Анатолий Коломинский**, Директор по развитию Emotion Logic <https://emotionlogic.ai>

, 12 лет занимаюсь международным трансфертом технологий и многослойным анализом голоса.

**3. Бизнес-кейс: "Как сделать так, чтобы ваш бизнес рекомендовали ИИ"** – модератор **Шамшиева Шолпан Насирдиновна**,

B2B SEO и performance-маркетолог с опытом более 10 лет (промышленный сегмент). Работает с привлечением трафика и лидогенерацией для компаний Казахстана и СНГ. Специализация – SEO, Google Ads и аналитика (GA4, GSC, GTM), активно использует ИИ для повышения эффективности маркетинга и видимости бизнеса в поисковых системах и ответах.

### Сертификации Google Ads

4. **Бизнес-кейс: " От холодных звонков к продаже - как улучшить этот путь при помощи ИИ "** – модератор **Александр Пономарев**, основатель и CEO SNRG GROUP, эксперт по автоматизации бизнеса и data-driven решениям в ритейле Центральной Азии. Более 10 лет помогает компаниям собирать, анализировать и монетизировать данные через Face ID, Big Data и цифровую рекламу, превращая их в реальный рост продаж и эффективности.

5. Обсуждение тем на ближайшие встречи 2026 года.

6. Организационные вопросы.

### Цели мероприятия:

Обсудить инструменты и возможности ИИ, которые позволят компаниям выйти на новый качественный уровень в процессах продаж и маркетинга и улучшить свои показатели.

Обсудить мероприятие можно здесь <https://www.facebook.com/events/1642269886808341/>

**Участие во встрече Евразийского Клуба проектных менеджеров г. Алматы бесплатное.**

## **Нерд найт: Использование ИИ для повышения продаж в компаниях Казахстана**

Автор: Дмитрий Бочаров

02.04.2026 14:28 - Обновлено 06.04.2026 15:17

---

Просьба всех желающих подтвердить участие **до 21.04.2026 года**, указав свое ФИО, должность и название компании

<https://forms.yandex.ru/u/69ce252249363976d4329496>

, для формирования списка пропуска на охрану.

Не тяните с регистрацией – **количество мест ограничено - аудитория только на 60 мест!**

Участников, которые не зарегистрировались в списке, ОХРАНА не пропустит!

Вопросы можно задавать секретарю Клуба **Дмитрию по сот. +77772376621** (+WhatsApp)

<https://api.w>

[hatsapp.com/send?phone=77772376621&text=Dmitrii+u+nas+est+vopros](https://api.whatsapp.com/send?phone=77772376621&text=Dmitrii+u+nas+est+vopros)

Ознакомиться с организационными документами Клуба и другими материалами можно на ресурсе Клуба [www . pmclub . kz](http://www.pmclub.kz) .

Видео предыдущих мероприятий Клуба можно посмотреть на канале [www.youtube.com/channel/UCXzZs5w1widCb0plLyCBatA](http://www.youtube.com/channel/UCXzZs5w1widCb0plLyCBatA).

Просьба переслать приглашение всем заинтересованным коллегам и знакомым.

***Секретарь Евразийского Клуба проектных менеджеров г. Алматы***

***Дмитрий Бочаров,***

***IPMA level B (синьор) менеджер проекта***

## **Нерд найт: Использование ИИ для повышения продаж в компаниях Казахстана**

Автор: Дмитрий Бочаров

02.04.2026 14:28 - Обновлено 06.04.2026 15:17

---

***(Senior Project Manager, IPMA Level B®)***