

Мастерская Собственника Бизнеса для CEO, собственников Бизнеса и ТОП-менеджеров.

Базовая Тема Мастерской Собственника:

«Как в Новом Году сохранить и приумножить то, что имеешь ценного в Системе Продаж Компании»

Рубрика «Расширение горизонтов».

Дмитрий Чуприна. Эксперт по Организационному развитию.

Тема: Система Продаж в Новой Экономике. Нахождение ресурсов развития. Консолидированный опыт и построения более чем 100 систем продаж и коммерческих отделов в Центральной Азии.

Рубрика «Личный опыт». Олег Вислевский. Эксперт по продажам.

Тема: Экспресс Диагностика системы продаж

Рубрика «Окно в Европу». Дариус Редкявичус. Эксперт Международного уровня. Ученик Элияху Голдратта основоположника Теории Ограничения Систем.

Тема: Открываем для себя понимание потока Системы Продаж

Рубрика «Внедрение изменений». Елена Машукова. HR эксперт.

Тема: Прокачка системы продаж. Опыт практика.

Зачем Мастерская?

CEO или собственник – это человек, который определяет потенциал развития всей компании, именно от него зависит каких успехов может достичь бизнес. Роль высшего управленца в компании ни на кого не похожа, поэтому и развитие его не может строиться на стандартных образовательных методиках, оно требует совершенно специфичных программ.

Одна из важных задач Мастерской – быть площадкой для встреч с интересными людьми, для новых знакомств и бизнес-связей, для неформального общения с близкими по духу. Это прекрасная возможность оторваться от текучки и получить набор идей по важной теме и заряд энергии для их реализации.

Дата 20 декабря 2016

Место проведения: отель Казжол, 9 этаж, зал Алатау

Организационный взнос: 7000 тенге

Партнеры с лого :Казжол, Искер-Медиа, Elit, Seminar.kz

Контакты: [info . chuprina @ gmail . com](mailto:info_chuprina@gmail.com) , [+ 7 727 357 20 39](tel:+77273572039)